



كلية المنصور الجامعة

2018-2017

الإدارة المالية

:

- | | |
|------|--|
| 2001 | 1- الإدارة المالية – تأليف الأستاذ الدكتور محمد العامري – |
| 1991 | 2- الإدارة المالية - تأليف الأستاذ الدكتور خليل الشماع – |
| 2017 | 3- الإدارة المالية – تأليف الأستاذ الدكتور عبد العزيز عامر – |



أهمية إدارة الذمم

1. تشكل جزء كبير في بعض الأحيان من الأصول
2. لها تأثير مباشر على حجم المبيعات و بالتالي حجم الربحية
3. لها تواريخ استحقاق محددة

يعتمد حجم الحسابات المدينة على:

1- مهلة تسديد المبيعات الآجلة الممنوحة للعملاء

(هي الفترة المسموح لهم بسداد بها)

2- معايير منح الائتمان التجاري

(والمقصود بمعايير منح الائتمان التجاري هي القواعد و السياسات المتبعة من قبل ا
تساعدها على تصنيف العملاء و بالتالي اتخاذ القرار بشأن بيعهم بالآجل ومنحه
من ضمن هذه المعايير مثلاً سمعة العملاء, تاريخ تواجدهم في السوق, هم
, نوع نشاطهم...)

حساب حسابات المدينون =

المعدل اليومي للمبيعات الآجلة * متوسط فترة التحصيل

المعدل اليومي للمبيعات الآجلة = المبيعات الآجلة / 365 يوم

تمرين على حساب المبالغ المفروض تخصيصها لحسابات المدينين:

المبيعات الآجلة لشركة 219000 . و مهلة السداد 20 يوم

$$\begin{aligned} &1- \text{المتوسط اليومي للمبيعات الآجلة} = \\ &600 = (365 / 219000) \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} &2- \text{المبالغ المستثمرة في الحسابات المدين} = \\ &12000 = 20 * 600 \end{aligned}$$

والسؤال المهم للشركة هو هل تسهيل منح الائتمان التجاري و زيادة مهلة السداد سوف يؤدي في النهاية إلى زيادة صافي الارباح؟

وللإجابة على هذا التساؤل يجب حساب لعائد المتوقع من هذا القر

**فإذا كان هذا القرار سوف يحقق للشركة أرباح إضافية صافية ف
:**

1- منح مزيد من الائتمانات التجارية

2- زيادة مهلة السداد

مثال على إمكانية منح مزيد من الائتمانات تجارية و زيادة مهلة السداد:

المعلومات الحالية عن مبيعات الشركة:

1. المبيعات السنوية = 396000
2. سعر بيع الوحدة = 220
3. المبيعات الآجلة = 40 % من المبيعات
4. التكلفة المتغيرة للوحدة = 160

:

1. منح مزيد من الائتمانات التجارية
2. تمديد مهلة السداد من 30 يوم إلى 45 يوم حتى يتم زيادة المبيعات

وإذا خفضت معيار الائتمان التجاري ومددت مهلة السداد سوف:

1. تزيد المبيعات 20 %
2. متوقع عدم تحصيل 5 % من المبيعات الآجلة
3. () 12 %

السؤال هل تنصح الشركة بمنح مزيد من الائتمانات التجارية و زيادة مهلة السداد؟

■
■

يجب حساب صافي الربح المتولد من المبيعات الإضافية (20%)
مقارنتها بتكلفة رأس المال (12%)

فإذا كان صافي الربح أعلى يتم منح الائتمان

انتهت