



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
كلية المنصور الجامعة
قسم القانون

نموذج وصف المقرر

لمادة القانون التجاري / المرحلة الثانية / قسم القانون / للسنة 2025 -
2026

وصف المقرر

يوفر وصف المقرر هذا إيجازاً مقتضياً لأهم خصائص المقرر ومخرجات التعلم المتوقعة من الطالب تحقيقها مبرهنًا عما إذا كان قد حقق الاستفادة القصوى من فرص التعلم المتاحة. ولابد من الربط بينها وبين وصف البرنامج .

كلية المنصور الجامعة			1. المؤسسة التعليمية
القانون			2. القسم العلمي / المركز
lw pu 24-1 / القانون التجاري			3. اسم / رمز المقرر
اسبوعي			4. أشكال الحضور المتاحة
2026-2025			5. الفصل / السنة
عدد الساعات الاسبوعية			6. عدد الساعات الدراسية (الكلي)
المجموع	عملي	نظري	
		6	
2025/9/15			7. تاريخ إعداد هذا الوصف
8. أهداف المقرر / يهدف المقرر الى تنمية مهارات الطالب في مجال الاحكام القانونية المنظمة للأعمال			

التجارية و التاجر , ومعرفة النظام القانوني لهذه الاعمال و كذلك معرفة الشروط الواجبة لاكتساب الصفة التجارية , مع بيان الواجبات الملزم بها التاجر , وكذلك الاطلاع على الاحكام القانونية لاهم العقود التجارية والتطرق لاهم العمليات المصرفية المتداولة في البيئة التجارية .

-

-

-

-

10. مخرجات المقرر وطرائق التعليم والتعلم والتقدير

أ- الأهداف المعرفية

1- الفهم الاساسي للموضوع / تمييز المفاهيم الاساسية للقانون التجاري مثل : مصادر القانون التجاري , والاعمال التجارية وتمييزها عن الاعمال المدنية, وبيان التاجر وكيفية اكتسابه الصفة التجارية و الواجبات التي فرضها القانون التجاري عليه , مثل التسجيل في السجل التجاري , ومسكه الدفاتر التجارية واتخاذ اسم تجاري , مع شرح العقود التجارية كعقد النقل وعقد التأمين وعقود البيع البحرية , وكذلك شرح العمليات المصرفية كالحساب الجاري .

2- تحليل النصوص القانونية المتعلقة بالقانون التجاري وتفسيرها ضمن السياق العملي , تمييز انواع العقود التجارية وفهم خصائصها القانونية مثل عقد البيع التجاري عقد النقل وعقد الوكالة .

3- التطبيق العملي للقواعد القانونية على واقعة معينة من البيئة التجارية , صياغة حلول قانونية لمشكلات تجارية افتراضية باستخدام المنهج القانوني السليم .

ب - الأهداف المهاراتية الخاصة بالمقرر.

1- صياغة العقود التجارية بشكل احترافي يتوافق مع القواعد القانونية .

2- مهارات التواصل القانوني مثل استعراض المواقف القانونية امام الطلبة بالسلوب مهني وواضح .

3- تطبيق الاجراءات القانونية مثل تسجيل المحل التجاري وتسجيل التاجر في السجل التجاري , ومسكه الدفاتر التجارية , كتابة وثيقة عقد التأمين .

طرائق التعليم والتعلم

- 1- استخدام دراسات حالة واقعية لتحفيز التفكير التحليلي .
- 2- تمثيل جلسات محكمة لاحد القضايا التجارية مثل المنافسة غير المشروعة بين التجار وماهي القواعد القانونية المطبقة عليها والجزاءات المفروضة من قبل القانون .
- 3-تنوع انماط التعلم (البصري ,السمعي , الحركي) وتحفيز الطلبة على الربط بين القانون التجاري والواقع الاقتصادي المحلي.
- 4- اتباع التعلم التعاوني مثل تقسيم الطلبة الى مجموعات لحل المشكلات القانونية وتبادل وجهات النظر والتشجيع على العمل الجماعي .
- 5- العصف الذهني القانوني كطرح اسئلة مفتوحة لتحفيز التفكير النقدي حول بعض المفاهيم مثل هل كل عمل يعد عملا تجاري ؟

طرائق التقييم

- 1- التقييم المعرفي مثل الاختبارات التحريرية كالاسئلة الموضوعية (عدد , صح او خطأ , عرف) مع الاسئلة المقالية لقياس الفهم والتحليل القانوني .
- 2- التقييم المهاري مثل طلب مشاريع قانونية تطبيقية كأعداد سجل تجاري او وثقة لعقد النقل او العمليات المصرفية , او طلب تقرير عن الاسم التجاري يكون ملما بالموضوع في كل اجزائه .
- 3- التقييم السلوكي والمهني مراقبة الاداء الجماعي كتقييم مساهمة الطالب في العمل الجماعي , واحترام الرأي الاخر .
- 4- التقييم الذاتي والتغذية الراجعة مثل ان يطلب من كل طالب تقييم ادائه وتلقي الملاحظات من الزملاء .

ج- الأهداف الوجدانية والقيمية

- 1- تنمية الاتجاهات الايجابية نحو القانون كتحفيز الاحترام للقانون التجاري كأداة لتنظيم العلاقات الاقتصادية وحماية الحقوق .
- 2- ترسيخ القيم المهنية والاخلاقية غرس قيم النزاهة والشفافية في التعاملات التجارية , تعزيز الالتزام الاخلاقي في صياغة العقود وتنفيذها والابتعاد عن الغش والتحايل القانوني .
- 3- تعزيز التفكير النقدي والوعي القانوني تحفيز الطالب على التأمل في الاثار الاجتماعية والاقتصادية للقانون التجاري , بناء وعي قانوني متزن يوازن بين الربح التجاري والمصلحة العامة.

طرائق التقييم

- 1-المناقشات الجماعية الموجهة : تستخدم لقياس مدى تفاعل الطالب مع القضايا الاخلاقية والقانونية , تكشف عن مواقفه تجاه مفاهيم مثل العدالة النزاهة والامتثال القانوني .
- 2-مثيل الادوار والمحاكاة الاخلاقية : تكليف الطالب بلعب دور قانوني في موقف يتطلب اتخاذ قرار

اخلاقي , يقيم من حيث القدرة على اتخاذ موقف مسؤول ومهني .

3-التقييم الذاتي والتغذية الراجعة : يطلب من الطالب تقييم مواقفه وسلوكياته القانونية بعد كل نشاط , يعزز الوعي الذاتي والرقابة الداخلية على القيم المهنية .

4-ملاحظة السلوك داخل الصف : يراقب استاذ المادة سلوك الطالب اثناء الانشطة الجماعية والنقاشات , يقيم من حيث احترام الرأي الاخر , الالتزام والجدية في التعامل مع القانون .

د - المهارات العامة والتأهيلية المنقولة (المهارات الأخرى المتعلقة بقبالية التوظيف والتطور الشخصي).

1- مهارات التواصل الفعال : القدرة على شرح المفاهيم القانونية المعقدة بلغة مبسطة تناسب مستويات الطلبة المختلفة .

2- مهارات التفكير النقدي والتحليلي : تحليل القضايا التجارية من زوايا متعددة وربطها بالسياق القانوني والاجتماعي , تقييم النصوص القانونية والاحكام القضائية بموضوعية ومنهجية .

3- مهارات التدريس الحديثة : توظيف استراتيجيات تعليم نشط مثل التعلم القائم على المشاريع او المحاكاة القانونية , تصميم أنشطة تعليمية تفاعلية تحفز التفكير وتنمي المهارات المهنية لدى الطلبة .

4- المهارات الرقمية والتقنية : استخدام ادوات التعليم الالكتروني والمنصات الرقمية في التدريس والتقييم , توظيف التكنولوجيا في اعداد المحتوى القانوني التفاعلي .



11. بنية المقرر / الفصل الاول /					
الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة / أو الموضوع	طريقة التعليم	طريقة التقييم
1	6	معرفة وفهم وتحليل	تطور القانون التجاري	شرح معرفة وفهم	تحديد الاستراتيجية والاهداف التي سنحققها في نهاية الفصل
2	6	معرفة وفهم وتحليل	مصادر القانون التجاري	شرح وتعداد وفهم	اعادة طرح الاسئلة السابقة والاجابة عليها
3	6	معرفة وفهم وتحليل	المقصود بالعمل التجاري		
4	6	معرفة وفهم وتحليل	النظام القانوني		
5	6	معرفة وفهم وتعداد	انواع الاعمال التجارية		
6	6	معرفة وفهم وتعداد	الاعمال التجارية بصيغة مشروع		
7	6		الامتحان الشهري الاول		
8	6	معرفة وفهم وتحليل	بيان التاجر والقواعد القانونية الخاصة به		
9	6	معرفة وفهم وتحليل	الاهلية التجارية	معرفة وفهم	طرح الاسئلة والاجابة عليها
10	6	معرفة وفهم وتعداد	واجبات التاجر التسجيل في السجل التجاري		
11	6	معرفة وفهم وتعداد	واجبات التاجر مسك		

		الدفاتر التجارية			
		واجبات التاجر اتخاذ الاسم التجاري	فهم وتحليل وتعداد	6	12
		الامتحان الثاني			13
		الامتناع عن المنافسة غير المشروعة	فهم وتحليل	6	14
		العقود التجارية	فهم ومعرفة وتعداد	6	15

1-11 بنية المقرر / الفصل الثاني /					
الأسبوع	الساعات	مخرجات التعلم المطلوبة	اسم الوحدة /أو الموضوع	طريقة التعليم	طريقة التقييم

1	6	معرفة وتحليل وفهم	اثر عقد النقل	معرفة وفهم	اعادة طرح الاسئلة السابقة والاجابة عليها
2	6	معرفة وتحليل وتعداد	اثر العقد لنقل الاشخاص	معرفة وفهم	اعادة طرح الاسئلة السابقة والاجابة عليها
3	6	معرفة وتحليل وتعداد	الوكالة بالعمولة		
4			عقد التأمين		

12- البنية التحتية	
1. الكتب المقررة المطلوبة	القانون التجاري / الدكتور باسم محمد صالح
2. المراجع الرئيسية (المصادر)	القانون التجاري /الدكتور عزيز العكيلي
ا. الكتب والمراجع التي يوصى بها (المجالات العلمية , التقارير ,)	المجلات العلمية الصادرة من المجلات المحلية او الدولية المحكمة والتي تعني بمواضيع القانون التجاري .
ب . المراجع الالكترونية, مواقع الانترنت	

13- خطة تطوير المقرر الدراسي	
تطوير مخرجات التعلم المستهدفة , تطوير المحتوى العلمي , تنويع طرائق التعليم والتعلم , تطوير ادوات التقييم	

أ . د . صباح محمد

أ. د. رعد فجر فليح

كلو

عميد الكلية

رئيس القسم

مدرس المادة

م.م ايمن كاظم عبد الحسين